## 7. COMO FUNCIONA A PRÓ-CAPITAL?

Na indústria de Capital de Risco o Plano de Negócio assume um papel fundamental, pois é um documento que permite, por um lado ao empreendedor atingir o seu grande objetivo - angariar o capital necessário ao seu negócio - por outro lado, aos investidores possuírem uma ferramenta útil na análise de oportunidades de investimento.

## ASPETOS VALORIZADOS NA SELEÇÃO DE PROJETOS

Na seleção de projetos a PRÓ-CAPITAL centrará a sua análise na oportunidade de negócio apresentada e no perfil do empreendedor de que se destacam:

- As previsões fundamentadas do desenvolvimento do negócio
- A viabilidade do projeto; a coerência das projeções elaboradas e do plano de médio-longo prazo;
- As motivações, dedicação e honestidade dos empreendedores na concretização do projeto;
- O perfil, formação e a experiência de gestão do empreendedor e da equipa de gestão
- A identificação dos produtos e serviços idealizados;
- O potencial de crescimento no mercado alvo, a relevância e valor das informações de mercado apresentadas;
- A análise do setor e do meio envolvente/clientes, fornecedores e

concorrentes;

- A qualidade, clareza e a objetividade do plano de negócios apresentado;
- O carácter inovador do projeto, do produto ou do seu processo produtivo;
- O conhecimento do sector/mercado e apport de contactos do empreendedor no mercado alvo;
- O domínio da tecnologia envolvida, a correta identificação dos riscos envolvidos;
- O processo de implementação do projeto.

A PRÓ-CAPITAL na posse do Plano de Negócios, iniciará o processo de "due diligence", que consiste na recolha de maisinformação sobre a equipa de gestão/mercado/produto/ serviço.

#### 8. COMO INTERVÉM A PRÓ-CAPITAL

## FASE DE AVALIAÇÃO E SELEÇÃO DE PROPOSTAS:

- Importância do Plano de Negócio e aspetos mais importantes na sua elaboração. São analisadas as oportunidades de mercado, os produtos/serviços propostos, a equipa envolvida, sua estratégia de atuação e modelo de negócios
- A PRÓ-CAPITAL procede à análise e revisão das condições de investimento e realiza uma Due Diligence, ou diligência, que visa avaliar se as questões fiscais e jurídicas da empresa estão corretas e

se não existem problemas ou pendências com obrigações para com outras entidades.

- Inclusão de cláusulas no acordo que obriguem ao cumprimento de deveres pelas partes envolvidas,
- Despacho da Comité de Investimentos da PRÓ-CAPITAL quanto ao investimento e limite da participação da PRÓ-CAPITAL e definição dos termos do Acordo Parassocial

#### FASE DE NEGOCIAÇÃO DO ACORDO:

- Importância da definição das condições Fatores mais importantes a inserir no acordo parassocial
- Todas as informações são protegidas por um Acordo de Confidencialidade (NDA - Non Disclosure Agreement) entre as partes para assegurar que informações importantes são tratadas de forma confidencial garantindo segurança para o empreendedor e credibilidade para a PRÓ-CAPITAL.
- Definição das condições de entrada respeitantes ao preço de entrada, à estruturação do acordo parassocial e à percentagem de participação da PRÓ-CAPITAL.
- Elaboração da proposta de intenções de investimento que sela um acordo inicial entre a PRÓ-CAPITAL e Empresa/promotores.

#### **FASE DE ACOMPANHAMENTO:**

 Atividades de acompanhamento do investimento (além da área financeira);

#### FASE DE DESINVESTIMENTO

Opções preferidas de desinvestimento na participada;

#### 9. MODALIDADES DE DESIN-VESTIMENTO DA PRÓ-CAPITAL

A saída, ou desinvestimento, é a forma da PRÓ-CAPITAL recuperar o capital investido, desde que a empresa tenha crescido e aumentado o valor de suas ações. O retorno da PRÓ-CAPITAL vem da venda de suas ações a investidores interessados na empresa, no mínimo após 5 anos de parceria. Destacam-se as seguintes opções de saída/desinvestimento:

- A recompra da participação pela própria empresa (buy back)
- A venda a terceiros
- A venda no mercado de capitais (Bolsa de Valores)
- A dissolução ou liquidação da empresa (write-off)

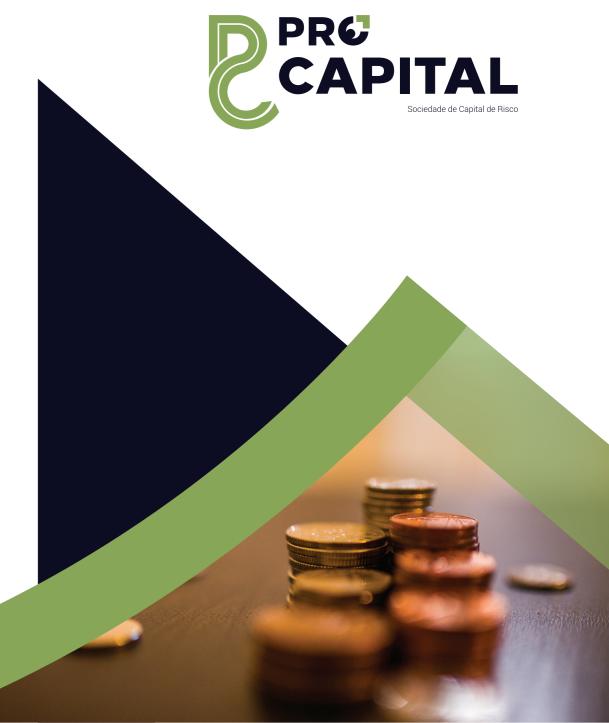
**Endereço:** Edifício BAI Center, 3º Esquerdo, Praia, Cabo Verde

Código Postal: 7600, Caixa Postal: 114

NIF: 276268806 Telf.: (+238) 261 63 25

Site: www.procapital.cv

E-mail: info@procapital.cv



#### 1. O QUE É A PRÓ-CAPITAL?

A PRÓ-CAPITAL, é uma sociedade de capital de risco de capitais exclusivamente público que visa dinamizar a criação e o desenvolvimento de empresas cabo-verdianas nos termos do Decreto Lei nº 28/2017 de 30 de junho republicado pelo DL 51/2018 de 20 de setembro e do Aviso do Banco de Cabo Verde nº 4/2018.

#### 2. O QUE SÃO AS SOCIEDADES DE CAPITAIS DE RISCO (SCR'S) O QUE É O CAPITAL DE RISCO?

As SCR's têm como objetivo realizar participações em empresas com forte potencial de crescimento e desenvolvimento. O investimento acontece por meio da compra de ações da empresa, visando obter retorno sobre o capital investido. As SCR investem por meio da aquisição de novas ações (aumento do capital social) ou da compra de parte da

empresa.

As SCRs investem por períodos de tempo limitados, mas sempre numa perspetiva de médio/ longo prazo (até 12 anos) e de forma minoritária.

O objetivo final das Sociedades de Capital de Risco é obter lucro com a venda da sua parte das empresas investidas, o que normalmente acontece entre cinco a doze anos após o início da parceria.

Além do dinheiro investido, as SCR auxiliam os empreendedores na profissionalização da gestão do negócio contribuindo, por exemplo, com experiência e expansão da rede de contatos. Esse auxílio pode superar em termos de valor o próprio montante investido, sendo fundamental, tanto para o sucesso do empreendedor, quanto para o retorno dos fundos de investimento

O Capital de Risco difere de um financiamento comum, pois o empreendedor não terá nenhuma dívida caso a valorização não ocorra conforme esperado e não são exigidos avalistas ou garantias para a realização do capital.

Financiamento	Capital de risco
Contratação de dívida	O risco de prejuízo é do investidor
Pagamentos de juros	Necessidade de viabilidade económica
Necessidade de garantias e avalistas	Concessão de participação acionário
O risco é assumido inteiramente pelo tomador	

# 3. O QUE VAI DIFERENCIAR A PRÓ-CAPITAL DE OUTRAS SO-CIEDADES DE CAPITAL DE RISCO?

A PRÓ-CAPITAL, na qualidade de empresa pública parceira do Ecossistema de financiamento à economia, possui relações privilegiadas com as instituições públicas e os parceiros de desenvolvimento do Estado de Cabo Verde, acionista único da empresa, e posiciona-se assim como um parceiro privilegiado para assistir e apoiar os empreendedores no financiamento das suas Start-up, ou da expansão ou reestruturação das suas empresas.

A PRÓ-CAPITAL enquadra-se, assim, num conjunto de iniciativas do Governo que contribuem para o fomento do espírito empreendedor, a melhoraria do acesso ao financiamento e a capacitação de empresas cabo-verdianas na mobilização de recursos financeiros junto de entidades financeiras locais ou internacionais.

A PRÓ-CAPITAL pretende ser um parceiro ativo em todas as fases do empreendimento, desde o estudo do projeto à conclusão dos negócios atuando como facilitador nas diferentes etapas do projeto.

Desta forma podemos referir que a atividade da PRÓ-CAPITAL incidirá na oferta dos seguintes serviços:

- Assistência técnica na elaboração de plano de negócios;
- Acesso a potenciais investidores que

melhor se adaptem às necessidades do empreendedor;

- Assistência nos processos de negociação com os bancos e demais parceiros;
- Assistência na montagem do dossier técnico e financeiro para mobilização de recursos
- Acompanhamento na fase de implementação do projeto

#### 4. QUAIS AS VANTAGENS DA PRÓ-CAPITAL PARA O EMPRE-ENDEDOR, QUANDO COMPA-RADA COM OUTRAS INSTI-TUIÇÕES FINANCEIRAS?

O empreendedor, na procura de recursos financeiros para o seu negócio, pode recorrer a diversas fontes de financiamento internas e externas, que podem integrar o seu capital próprio ou alheio, onde se inclui o capital de risco

A intervenção da PRÓ-CAPITAL no negócio permite que o empreendedor obtenha sem qualquer custo capital (a participação é em capitais próprios como sócios, logo sem direito a juros nem garantias de recompra), conhecimentos e conselhos de alto valor acrescentado para o seu negócio.

### VANTAGENS DE PARCEIRA COM A PRÓ-CAPITAL:

- Alavancagem financeira
- Acompanhamento técnico

especializado

- Ajuda na profissionalização do negócio
- Partilha de informações disponíveis nos diversos setores de atividade
- Aumento da credibilidade da empresa
- Apoio estratégico ao seu negócio
- Facilidades e assistência na procura de financiamento complementar junto da Banca
- Possibilidade de supervalorização da empresa

## 5.QUAIS OS RISCOS? QUE CONDIÇÕES SE COLOCAM AO EMPREENDEDOR?

O problema do risco não se coloca tanto na ótica de saber o que o empreendedor perde, mas antes pelo contrário o que é que o empreendedor deixa de ganhar

A PRÓ-CAPITAL ajuda o empreendedor/promotor a identificar os aspetos da iniciativa que apresentam maior vulnerabilidade e avaliar a natureza dos riscos para os minimizar na perspetiva de realização do projeto.



## 6. A QUEM ACONSELHARIA A PRÓ-CAPITAL?

- A sua empresa preza pela transparência do ponto de vista contabilístico e fiscal?
- Procura financiamento para um projeto de desenvolvimento (necessidades em fundo de maneio, investimentos materiais e intangíveis) com vista ao aumento dos rendimentos da sua empresa?
- Procura uma alternativa ao financiamento bancário?
- Pretende vender as suas ações a terceiros?
- Já investiu o seu próprio capital na empresa para demonstrar um compromisso financeiro pessoal no empreendimento e procura um sócio para modernizar, expandir, restruturar a sua empresa?
- Tem um financiamento bancário pendente do reforço dos fundos próprios?

#### A PRÓ-CAPITAL É A RESPOSTA!

- A PRÓ-CAPITAL é a resposta para o crescimento e fortalecimento da sua empresa.
- A PRÓ-CAPITAL não é concorrente da Bolsa de Valores ou de qualquer outra instituição financeira, mais sim um parceiro que facilita a alavancagem financeira mediante o reforço dos capitais próprios da sua empresa, permitindo assim a sua empresa aumentar a sua capacidade de endividamento.